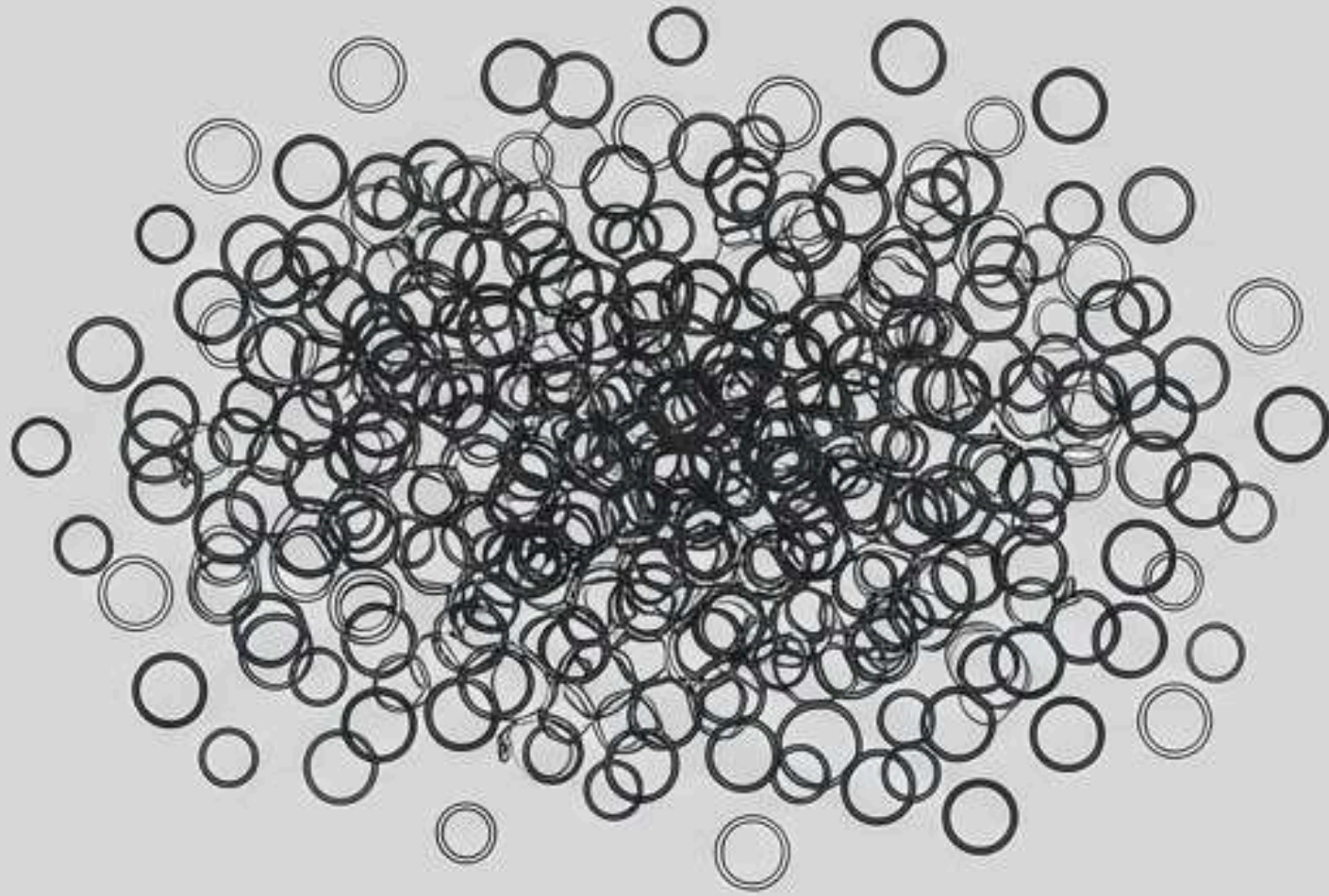


# Hoe bouw je een succesvol netwerk?

*Van toevallige connecties naar gerichte verbindingen.*

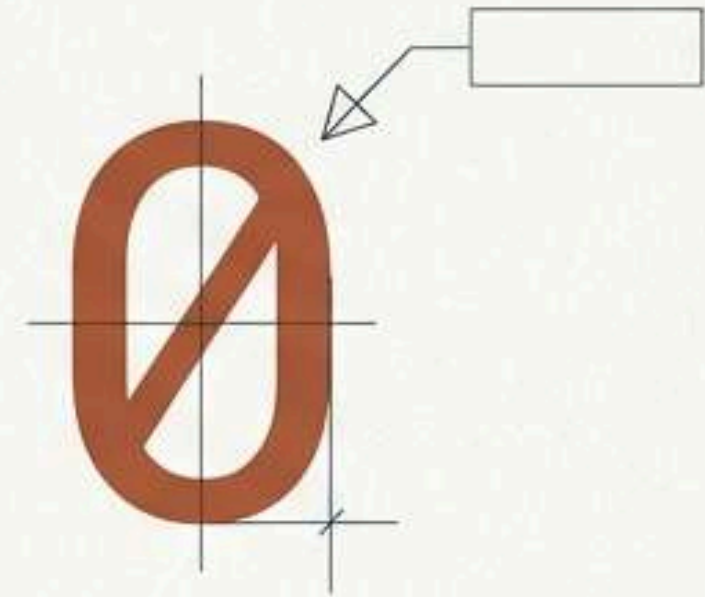


## DE ILLUSIE



Netwerkborrels, open communities en volle LinkedIn-feeds. Het voelt als zichtbaarheid.

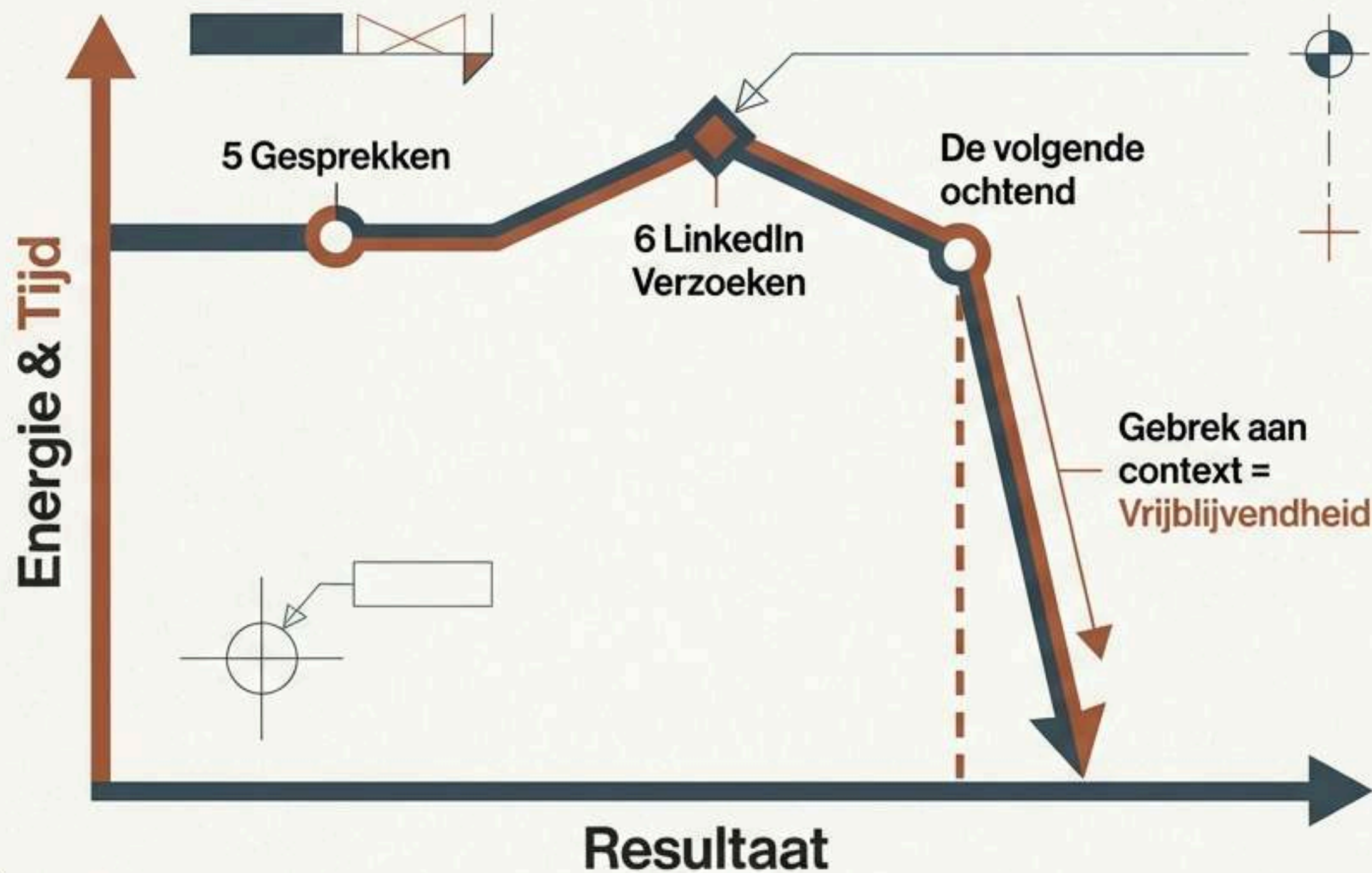
## DE REALITEIT



Het creëert druk, afleiding en sociale ruis. Veel tijd, geen resultaat.

**De Netwerk-Paradox: Druk zijn is niet hetzelfde als effectief zijn.**

# Waarom het faalt: De anatomie van de 'Netwerkborrel'



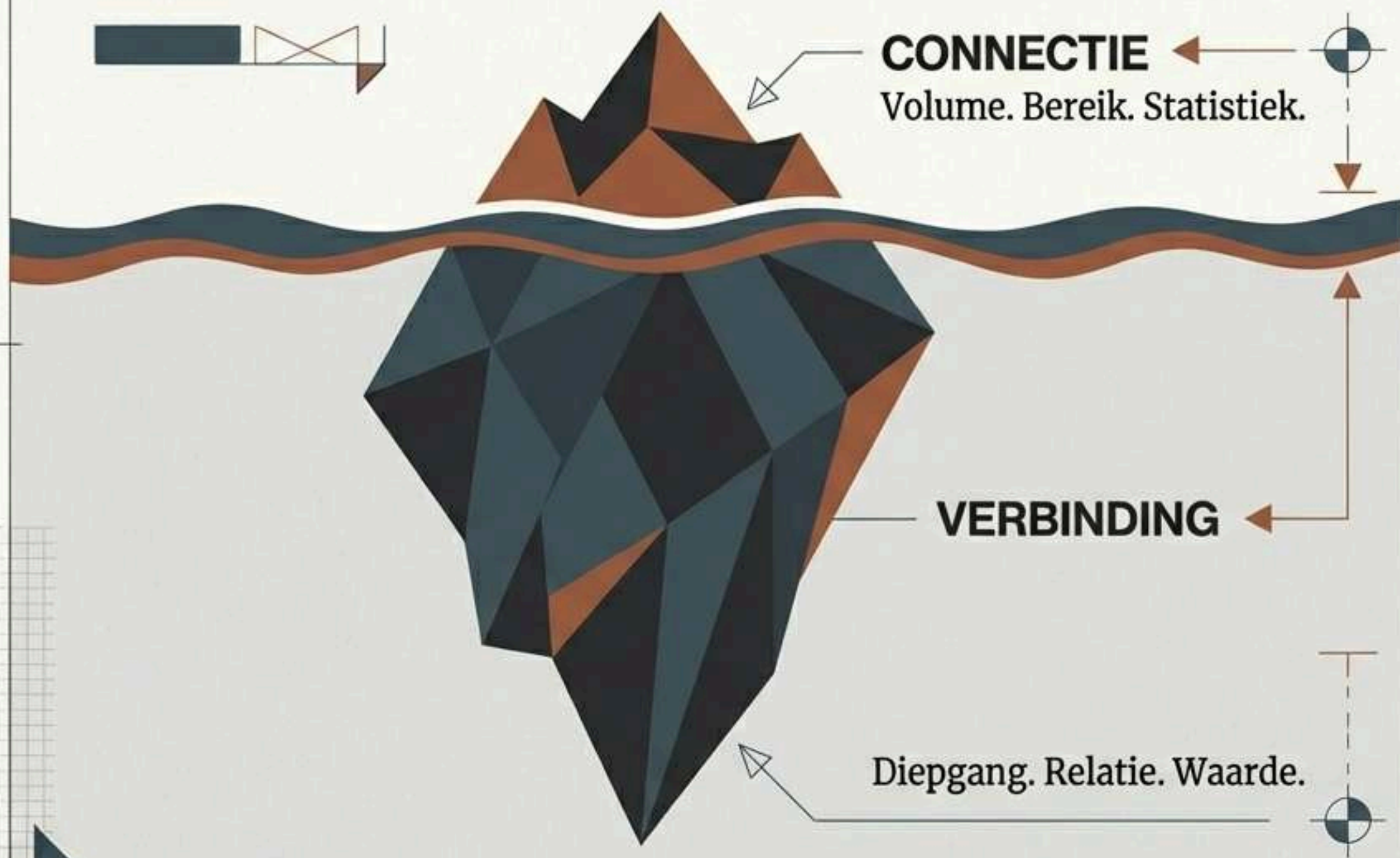
Je staat op een borrel.  
Je spreekt 5 mensen.  
Iedereen is professioneel.

Resultaat: 5 nieuwe connecties,  
0 concrete vervolgstappen.

Zonder context is  
elk gesprek vrijblijvend.

En vrijblijvendheid is de  
vijand van resultaat.

# Het fundamentele verschil tussen Connectie en Verbinding



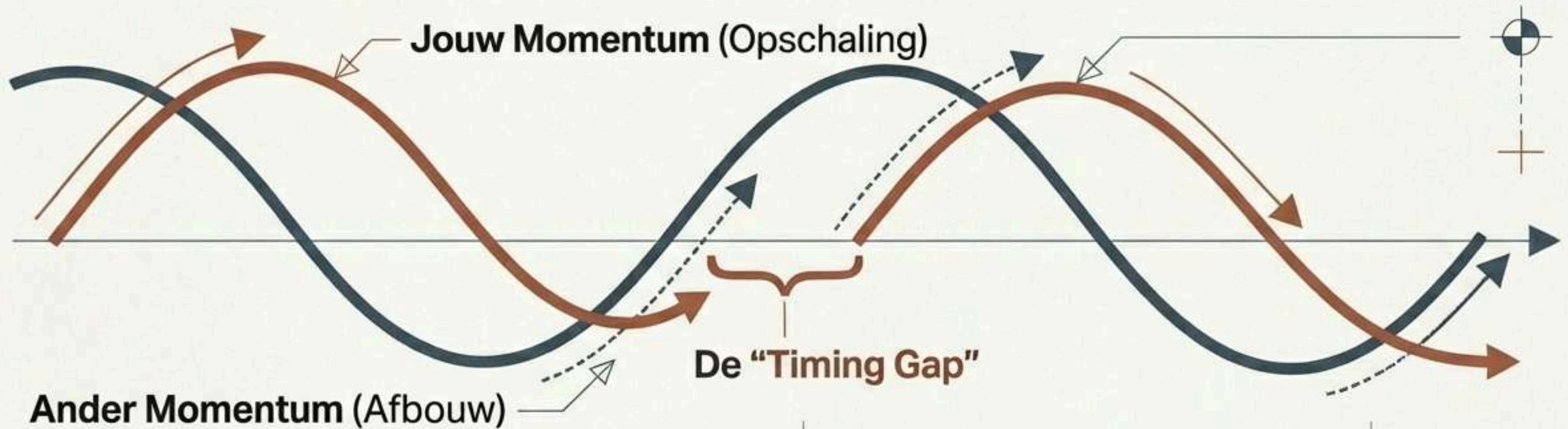
We zijn geobsedeerd geraakt door bereik. Maar bereik zonder relatie is leeg.

Echte verbinding ontstaat pas wanneer de druk verdwijnt en beide partijen vrij zijn om te verkennen of er wederzijdse waarde is.

*“Minder verbindingen aangaan is geen beperking. Het is een kwaliteitskeuze.”*

# Netwerken als strategisch spel

De vraag is niet 'wie is hier?', maar 'wat is mijn bottleneck?'



Het voorbeeld van de Verkeerde Timing:  
Je ontmoet iemand die perfect past (slim, ervaren).  
Maar jij zit in opschaling, hij in afbouw.  
Het gesprek is goed, maar de timing niet. Zes  
maanden later is het momentum weg.

**Netwerken werkt alleen als  
relevantie en timing  
samenvallen.**

# De 7 principes van een succesvol netwerk (Deel 1)



## Selectie is geen uitsluiting

Het is respectvol. Het voorkomt verspilling van tijd en energie aan beide kanten.

01



## Relevantie boven zichtbaarheid

Zichtbaar zijn zonder richting is zinloos.

02

PRINCIPE 01



## Timing boven intentie

Goede bedoelingen compenseren geen slechte timing.

03



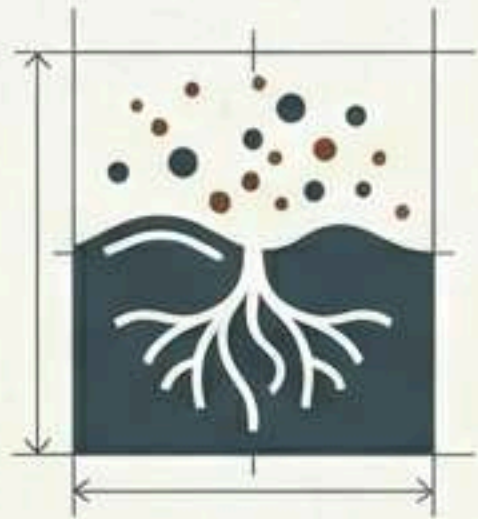
## Wederzijdse waarde

Zonder wederkerigheid geen duurzaamheid.

04

PRINCIPE 04

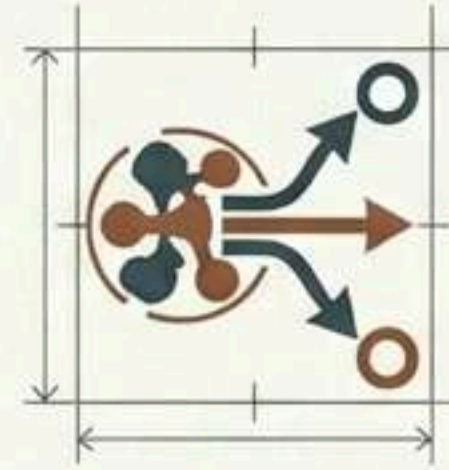
# De 7 principes van een succesvol netwerk (Deel 2)



## Rust creëert diepgang

Overprikkelde netwerken leveren oppervlakkige relaties op.

# 05



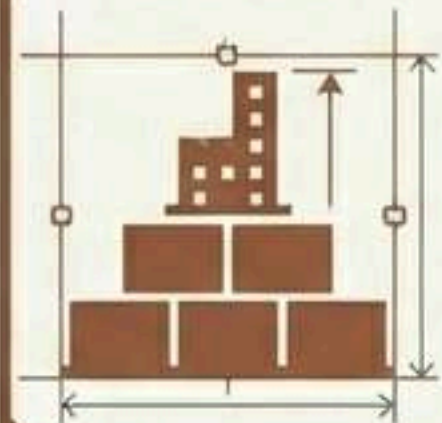
## Autonomie boven sociale druk

Verbinding werkt alleen als beide partijen vrij zijn om te kiezen.

# 06

PRINCIPE 07

PRINCIPE 06



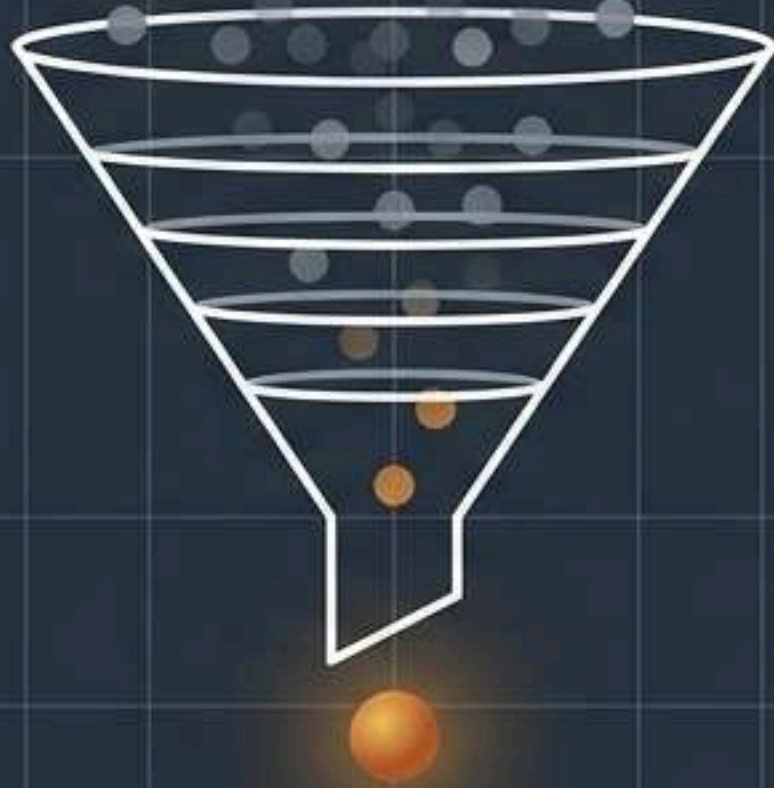
## Structuur vóór schaal

Eerst kwaliteit, dan pas groei.

# 07

Hoe pas je deze principes toe zonder er een dagtaak aan te hebben? →

- ✓ Het beperkt.
- ✓ Het selecteert.
- ✓ Het vertraagt.

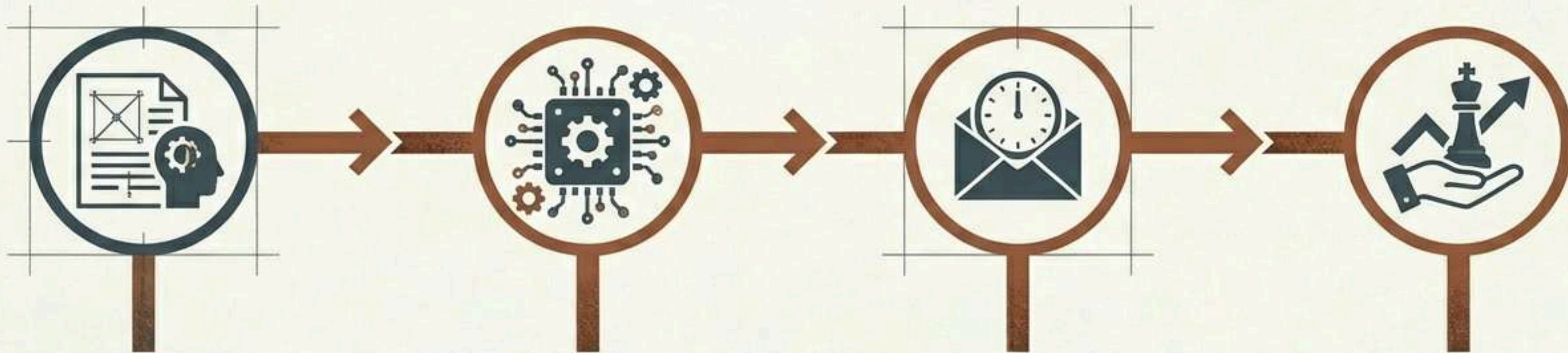


## QonneQt.ai is geen netwerk. Het is een filtersysteem.

Het is gebouwd vanuit de overtuiging dat ondernemers niet méér mensen nodig hebben, maar **betere ontmoetingen.**

Niet uit schaarste, maar uit respect voor jouw aandacht.

# Jouw QonneQt Ritme: Van ruis naar resultaat



## 1. Input

Jouw zoekvraag, rol en bottlenecks bepalen de selectie. Niet je zichtbaarheid.

## 2. De Filter

AI + Menselijke Curatie selecteren de beste match.

## 3. De Levering

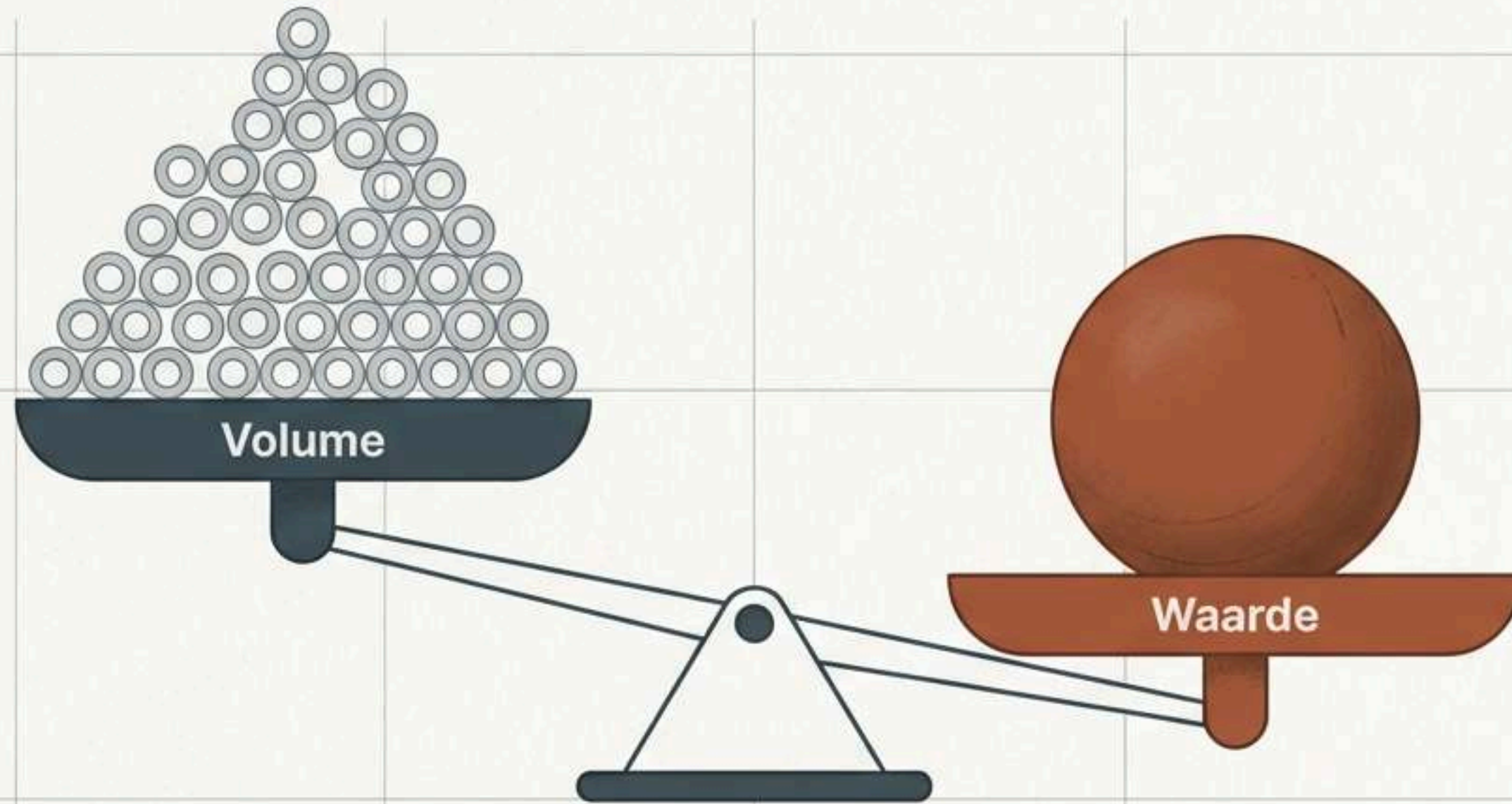
Woensdag 12:00.  
Eén match in je inbox.  
Met context.

## 4. De Regie

Jij beslist. Mailen, bellen of koffie?  
Geen verplichting.

Geen feeds. Geen spam. Geen dataverkoop.

# The Power of One: Waarom één match per week?



**6 uur**

Tijdswinst per maand  
door niet te zoeken.

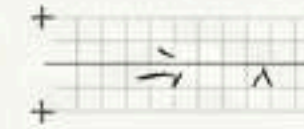
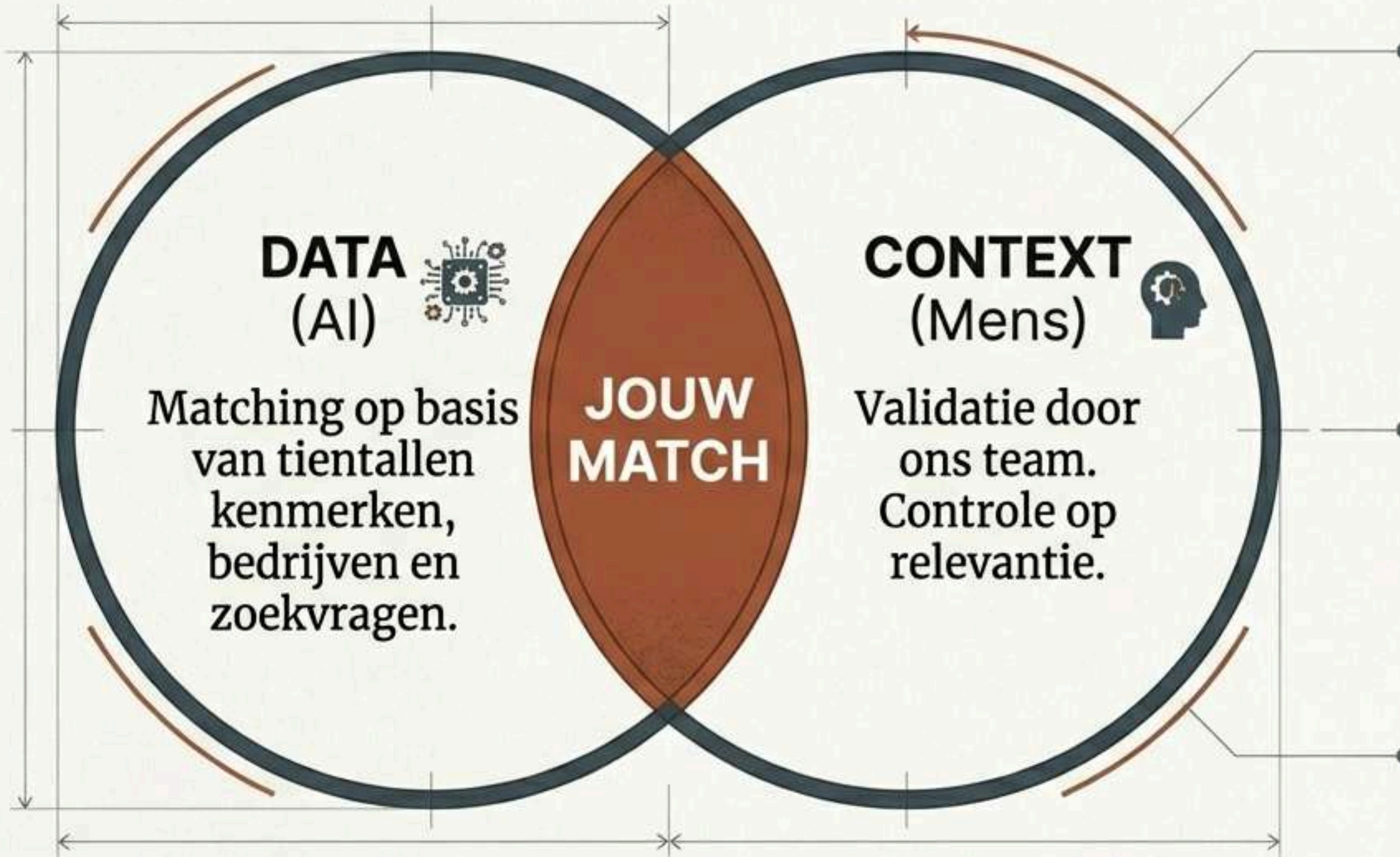
**100%**

Focus op de juiste  
introductie.

Aandacht is het meest schaarse kapitaal. Meer introducties leveren zelden meer waarde op. Eén juiste introductie wel.

“Laat ons voor jou zoeken  
naar die speld in de hooiberg.”

# Human + AI: Kwaliteit als waarborg

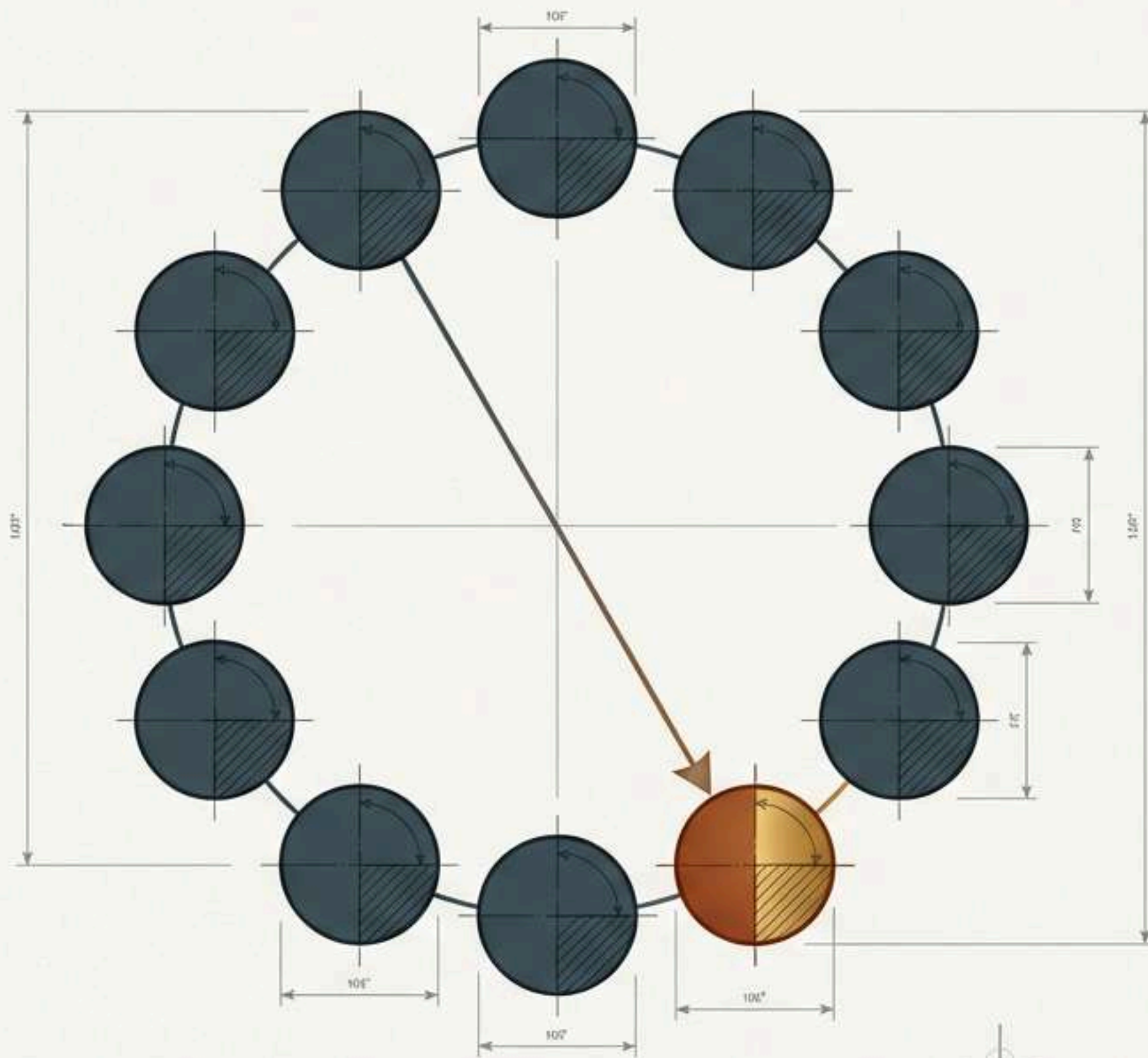


Hoe weet je zeker dat het relevant is? Je ontvangt geen willekeurige suggesties. Beide partijen weten **vooraf** dat er een potentiële match is.

**Autonomie:** Vind je de match niet passend? Geen probleem. Volgende week een nieuwe suggestie.



# De 'Kansen QonneQtie': Toegang eerlijker maken



Netwerken is een krachtige vorm van kapitaal, maar toegang is niet gelijk verdeeld.

**Onze Belofte:** Bij elke 10 memberships reserveren we één plek voor talent met ambitie, maar zonder netwerk.

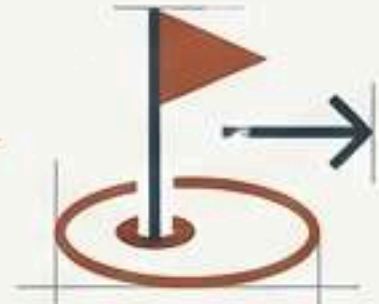
**Jouw Impact:** Als member word je regelmatig gematcht met een **Kansen QonneQtie**. Geen **liefdadigheid**, maar een strategische introductie die voor iemand anders de doorbraak kan betekenen.

# De Investering: Wat is een écht goede connectie waard?

**€ 247 / jaar**

(€ 24,70 per maand)

=



**1 Golfdag**  
(18 holes + diner)



**1 Voetbalwedstrijd**  
(Businessclub)



**3 maanden**  
Ontbijtnetwerk

**Waar haal je meer rendement uit? Je betaalt hier voor selectie, niet voor volume.**

# Moeilijk te overschatten...



“Opportunities do not float like clouds in the sky. They are attached to people.”

– Reid Hoffman  
(Co-founder LinkedIn)



“Success isn’t just about what you know, it’s about who you know.”

– Jeffrey Gitomer



“Your Network is Your Net Worth.”

– Porter Gale

**QonneQt verbindt founders, directie, investeerders en strategische partners.**